

# Bei uns entwickelt sich Deine Karriere mit Energie: Als **Standort- entwickler** (m/w/d) bei Q1.



Die Q1 Energie AG ist ein konzernunabhängiges Unternehmen des deutschen Mittelstands. Wir versorgen unsere Kunden an bundesweit über 200 Tankstellen sowie auch zu Hause und im Betrieb mit hochwertiger Energie. Mit unseren innovativen Energielösungen zu E-Mobilität, LNG und Photovoltaik tragen wir zu einer nachhaltigen Gestaltung zukunftsfähiger Mobilität bei. Unsere Qualität beruht auf erstklassigen Produkten und einem motivierten Team. Wir suchen zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine fachlich wie menschlich überzeugende Persönlichkeit als

## **Standortentwickler (m/w/d)**

Als Standortentwickler (m/w/d) führst Du ein Vertriebsgebiet mit etwa 40 Tankstellen. Vor Übernahme der Position findet eine intensive Einarbeitung in die neuen Aufgaben statt. Ein Mentoring-Programm stellt Dir für den Einstieg einen erfahrenen Standortentwickler als Ansprechpartner zur Seite.

### **Deine Aufgabenschwerpunkte:**

- Betreuung und Entwicklung des Tankstellennetzes und sonstiger Verkaufsstellen
- Sicherstellung einer optimalen Besetzung der Tankstellen sowie Führung, Motivation und Betreuung der Tankstellenpartner
- Beratung der Tankstellenpartner in betriebswirtschaftlichen, finanziellen und verkaufsrelevanten Bereichen
- eigenständige Vorbereitung, Durchführung und Nachhaltung von Geschäftsplanungen, Liquiditätsanalysen und BWAs
- Beobachtung und Analyse der Wettbewerbssituation im zugeordneten Vertriebsgebiet und Ableitung notwendiger Maßnahmen
- Umsetzung und Sicherstellung eines einheitlichen Markenauftritts
- Akquisition neuer Standorte

### **Das bringst Du mit:**

- idealerweise einen erfolgreichen Studienabschluss in einer Wirtschaftswissenschaft
- mindestens 3–4 Jahre Berufserfahrung im Vertriebsaußendienst, bestenfalls im Vertrieb von Convenience-Produkten
- Branchenkenntnisse im Tankstellenmarkt sind von Vorteil
- bundesweite Umzugsbereitschaft
- Du bist eine unternehmerisch denkende Persönlichkeit mit einer ausgeprägten Kundenorientierung
- Du besitzt sehr gute kommunikative Fähigkeiten, ein ausgeprägtes Verhandlungsgeschick sowie ein sicheres und verbindliches Auftreten
- Du bist entschlossen, arbeitest leidenschaftlich und mit vollem Einsatz und glaubst daran, dass das Beste immer zu erreichen ist
- selbstständige und strukturierte Arbeitsweise sowie eine hohe Zielorientierung

### **Das bieten wir Dir:**

- flache Hierarchien, schnelle Entscheidungswege und Spaß bei der Arbeit
- individuelle Entwicklungs- und Weiterbildungsmöglichkeiten
- eine moderne und menschliche Unternehmenskultur, in der gegenseitiger Respekt und Freude an der Zusammenarbeit genauso wichtig sind wie Offenheit und Engagement für den gemeinsamen Erfolg
- flexible Arbeitszeiten
- Homeoffice und Dienstwagen auch zur privaten Benutzung
- Employee Benefits wie ein Unternehmensfitnessprogramm und Q1 Produkte zu vergünstigten Konditionen
- eine langfristige Perspektive in einem dynamischen mittelständischen Unternehmen
- Qualität aus Überzeugung

Wenn Du Dich in der Stellenbeschreibung wiederfindest, freut sich Frederik Wüller auf Deine Bewerbung über unser Karriereportal unter [karriere.q1.eu](https://karriere.q1.eu)

Q1 Energie AG · Rheinstraße 82 · 49090 Osnabrück · Telefon 0541 602-104



**QUALITÄT ZUERST**